

ÉCOLOGIE. Isocomble fait sa révolution, avec du tissu déchiqueté

Le leader national de l'isolation des combles par soufflage crée son propre isolant biosourcé dans sa nouvelle usine espagnole. En attendant d'en ouvrir une ici.

Entreprise militant depuis trois générations pour les économies d'énergie notamment par la toiture, Isoveck, pour les professionnels dès 1980, a été rejointe il y a 15 ans par Isocomble pour les particuliers. Puis le rachat il y a deux ans d'une entreprise confrère d'Orléans (avec ses 13 salariés), et un réseau de franchisés auréolé du titre de « Révélation de la Franchise 2015 » ont porté la méthode Weck à travers l'Hexagone. 40 agences Isocomble ont été ouvertes depuis, 70 sont attendues dans trois ans. « Et on constate un taux d'échec égal à zéro. Aucun dépôt de bilan ou arrêt ! » se félicite son dirigeant Christophe Weck.

En surfant sur la tendance à la création des entreprises individuelles, Isocomble séduit avec un investissement raisonnable pour se lancer, une qualité éprouvée (avec label RGE), un centre de formation en interne, et la solidité d'un groupe leader. Chaque franchisé employant 2 à 3 personnes, une centaine d'emplois a ainsi déjà été créée! De 10M€ réalisés en 2016, le chiffre d'affaires d'Isocomble est attendu à 14M€ cette année.

Une filiale Isotextil

Pour accompagner sa franchise, Isocomble a choisi d'innover et d'investir. Car désormais, finies les laines minérales qui ne se recyclent pas, la matière première est ici labélisée développement durable. Une innovation à partir de chutes de textile, essentiellement de coton et de



Le réseau Isocomble compte une quarantaine de franchisés qui utilisent désormais uniquement ce nouvel isolant labélisé développement durable.

recupération locale: le tissu est effiloché, puis ignifugé et traité anti-fongicide avec des produits naturels. Parfaitement recyclable, sain et tracé, cet isolant biosourcé est aussi plus performant, tant au niveau thermique qu'acoustique, que les produits traditionnels (et avec un meilleur bilan carbone). Il a été élaboré d'après une « recette maison » du pôle recherche et développement interne à l'entreprise.

Non-allergène, hydro régulateur, il se révèle être révolutionnaire comme l'ont confirmé les tests imposés. Il est aujourd'hui produit en Espagne où Isocomble

a acheté une usine employant une quinzaine de personnes. « C'est un investissement conséquent mais nous devons montrer qu'on peut œuvrer pour le développement durable: tous nos franchisés utilisent désormais uniquement ce nouveau matériau ! ».

Estampillée « Verte »

De plus, toute l'identité d'Isocomble change pour basculer sous cette image de démarche de développement durable chère à l'entreprise (nettoyage toiture et traitement préventif de charpente déjà labélisés

« verts »). « Mais Isocomble ne représente que 10 % face au marché des professionnels d'Isoveck » relativise le jeune dirigeant. « C'est le défi des années à venir: mettre au point des matériaux biosourcés pour des professionnels plus difficiles à convaincre. »

D'autant que la création d'une usine Isotextil en Lot-et-Garonne est à l'étude pour 2018-2019.

Valérie NICOLAS



Les chutes de textile coton donnent un isolant aux performances supérieures à tous niveaux aux laines minérales traditionnelles.

ÉLÉVATEURS. Accès Industrie : à louer ou à vendre

De la location à la vente de matériel de levage, il n'y avait qu'un pas: l'entreprise tonneinoise l'a franchi avec succès.



On pourrait croire qu'Acces Industrie « se tire une balle dans le pied » en créant sa filiale « Acces Ind. Sales », puisque cette dernière vend les nacelles, plateformes et chariots élévateurs qu'elle-même propose à la location; c'est son cœur de métier depuis 20 ans cette année.

« Bien au contraire », nous explique David Beltrame, directeur des ventes, « cette nouvelle activité répond à des besoins exprimés par nos clients; des gros loueurs dont le coût de la location annuelle devient trop lourd, aux clients seulement de grosses nacelles car propriétaires d'un parc de petits élévateurs et dont le matériel est à renouveler. C'est un complément d'activité, auprès d'une clientèle qu'on connaît bien, dans un domaine qu'on maîtrise ». Acces Ind. Sales assure aussi le service après-vente, le dépannage rapide, et la vente de transpalettes, outils très utilisés dans notre région, mais qui n'entraient pas dans la gamme « à louer ».

Retombées rapides

Cette diversification dans la vente a entraîné la création de quatre emplois (soit 68 au siège de Tonnes), et des retombées dès le lancement, qui ont donné toute satisfaction au directeur général du groupe, Pascal Meynard: « Nous avons obtenu une reconnaissance rapide, même plus que pré-

Articulés, à ciseaux, arai-gnées, rotatifs, télescopiques: les nacelles plateformes et autres chariots de levage sont incontournables dans la construction et l'entretien des bâtiments.

vu. On a vraiment touché notre clientèle; les chariots rotatifs jusqu'à 25m ou les petites plateformes ciseaux remportent un vrai succès notamment dans le nord de la France ». Rappelons qu'une trentaine d'agences maillent l'Hexagone pour répondre notamment aux besoins de grands chantiers dans les capitales régionales.

Reprise à saisir

Ainsi l'entreprise confirme son optimisme amorcé l'an dernier. En effet, après quatre années sombres, « nous avons connu un rebond, voire une certaine reprise. Mais il faut être capable de la saisir, être pro actif, c'est ce qu'Acces a su faire ». Notamment avec des équipes en place: « Nous recrutons en permanence, des techniciens, des chauffeurs, et en ce moment particulièrement, un développeur informatique ».

Avec une augmentation de plus de 7 % de ses journées de location, et un chiffre d'affaires en croissance de 5 % (53M€), Acces Industrie renforcée par Pascal Meynard: « Nous avons obtenu une reconnaissance rapide, même plus que pré-

V. N.

► CRÉATION Sandrine et Eric Ginhac ont réussi leur projet avec le soutien d'Initiative Garonne

Le 180 de Ste-Bazeille

Ce couple venu de la région Parisienne a créé dans une ancienne longère à l'acoustique idéale, un espace bien équipé pour recevoir spectacles et événementiels, privés ou professionnels, en location ou en production. Sandrine et Eric Ginhac, régisseur et technicien professionnel, aiment en effet y accueillir des concerts d'auteur compositeur interprète. Ravis de vivre « en milieu rural où

la musique est un lien social fort », le couple a créé là un écrin convivial atypique qui séduit. Mais c'est avec le soutien d'Initiative Garonne, qu'ils ont pu franchir certains obstacles: « Ils nous ont d'abord bien aidé financièrement pour le lancement, la communication, la trésorerie de départ, mais l'équipe a aussi un vrai rôle d'accompagnement, soucieuse de nous trouver des solutions. Avec aussi l'apport d'un réseau, c'est un vrai plus, surtout quand nous ne sommes pas du territoire. Ce qu'ils ont fait pour nous est énorme, ils nous ont fait confiance, bravo et merci. »



Vous créez, développez ou reprenez une entreprise. Initiative Garonne vous soutient techniquement et financièrement dans votre projet par un prêt d'honneur à 0%, une expertise, un accompagnement et un parrainage.

Contactez-nous: 05.53.76.08.07
www.initiative-garonne.fr
ig@vg-agglo.com



Château Rouge 47
47180 Sainte-Bazeille
Tél: 06.28.33.54.10
Lancement: juin 2016
Effectif: 2 personnes
Site: www.espace180.com

► MARMANDE Christian Bernard a repris en famille, l'entreprise de cheminée où il était salarié

Les Cheminées Philippe

Après avoir travaillé 10 ans dans les cheminées, dont trois à Marmande dans cette enseigne franchisée bien connue, Christian Bernard a voulu évoluer, changer d'emploi, quand son ancien employeur lui propose de reprendre l'affaire. Le jeune homme acceptera sans hésiter, et recrutera femme et enfant. Loïc en apprentissage Vente, et Krystel à l'administration.

Il est désormais ravi de voler de ses propres ailes, depuis un bel emplacement route de Bordeaux, sans changement notable pour ses clients, et avec peu de concurrence. Des travaux seront même entrepris cet été pour rénover

et élargir le rayon mobilier de cuisine et salle de bain. En s'adressant à Initiative Garonne, Christian Bernard a pu bénéficier d'un prêt d'honneur pour l'aider dans le rachat du magasin, mais aussi d'un suivi, et de formations gratuites.

« J'étais déjà dans la place donc ça va, mais c'est super parce que Krystel va pouvoir se former en gestion et comptabilité. »

D813, La Bergerie
Rd-point Porte du Temps
478200 Marmande
Tél: 05.53.93.20.83
Reprise: janvier 2017
Effectif: 3 personnes